

[Tableaux de bord](#)
[Annuaire décideurs](#)
[Emplois & Stages](#)
[Appels d'offres](#)
[Annonces commerciales](#)

[Actualité des Entreprises](#)
[E-Marketing BtoB](#)
[Les opportunités d'affaires](#)
[Management](#)
[Devenir Membre](#)

Actualité des entreprises

Mes outils

Diffuser ou modifier gratuitement mes communiqués

Personnaliser ou modifier mes alertes

Les communiqués du jour

Les communiqués de la semaine

Envoyer ce communiqué par E-Mail

Imprimer ce communiqué

Archives

Retour au sommaire

Communiqué de LE CÈDRE du 16 Mai 2014

Economisez durablement avec le Cèdre entreprises

Groupement spécialisé dans les achats professionnels, le Cèdre entreprises présente pour la première fois son offre innovante destinée aux services généraux

Info Publicité

Exclusivement dédié aux entreprises, le Cèdre entreprises est un réseau du Groupe Cèdre, groupement d'achats créé en 1998. Fort de 5 500 adhérents, le groupe a géré un volume d'achats de 250 M€ en 2013.

Cette force de frappe permet au Cèdre entreprises de sélectionner les fournisseurs et de faire bénéficier ses adhérents de tarifs très avantageux (de 20 à 50% d'économies selon les secteurs). Le Cèdre entreprises s'adresse à toute entreprise, de la TPE aux grands comptes, et leur propose l'achat mutualisé de biens et services sur plus de 80 secteurs d'activités (des fournitures de bureau à l'énergie en passant par la téléphonie, la bureautique, la restauration, l'entretien...).

Des équipes de négociateurs, spécialisées par domaine, étudient chaque marché et négocient avec les meilleurs fournisseurs. Les adhérents ont également la possibilité de s'impliquer dans les référencements de ces fournisseurs et sont à l'initiative de l'exploration de nouveaux marchés : des achats négociés par des professionnels pour des professionnels.

Pour Marc MASO Y GUELL RIVET, directeur du réseau le Cèdre entreprises, « les achats non-stratégiques de nos adhérents sont, de fait, nos achats stratégiques ! C'est ainsi que nous nous engageons vis-à-vis des entreprises et de nos fournisseurs sur le long terme. »

Le Cèdre entreprises en quelques chiffres

- 20 à 50 % d'économies sur les frais généraux
- 5 500 adhérents
- 100 salariés
- 32 collaborateurs dédiés à la négociation et à l'accompagnement des adhérents
- Un volume d'achats de 250 M€ en 2013
- Une présence sur 80 marchés, auprès de 200 fournisseurs

De très gros volumes négociés

Quelques exemples....



- Téléphonie mobile : plus de 23 000 lignes.
- Téléphonie fixe : 1,65 million d'heures de communication par an.
- Gaz naturel : plus de 4 700 compteurs négociés.
- Vérifications réglementaires : 24 000 vérifications par an.
- Photocopieurs : plus de 6 000 machines en parc.
- Ascenseurs : 2 300 ascenseurs en maintenance.

Contacts Presse :

Stéphanie PFERRIN Directrice

Aux investisseurs qui veulent une retraite confortable

Si vous possédez un portefeuille de 350 000 € ou plus, téléchargez gratuitement le guide de Ken Fisher, célèbre gestionnaire financier et chroniqueur réputé au *New York Times*. Son titre : **15 minutes pour planifier votre retraite**. Même si vous avez des placements en cours, vous avez tout intérêt à le consulter !

[Cliquez ici pour télécharger votre guide !](#)

FISHER INVESTMENTS FRANCE™